

ABSTRAKSI

Falakh Untsa Isnaini, 2016. *Sistem Penjualan Kredit Peti Botol Pada PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur*. Ahli Madya Universitas Islam Sultan Agung. 61 Halaman.

Penelitian ini dilakukan di PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur. Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui sistem penjualan kredit peti botol pada PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur dan untuk mengetahui dokumen apa saja yang digunakan dalam penjualan kredit peti botol PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur.

Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode deskriptif yang berarti bahwa penelitian ini berusaha mengungkapkan keadaan yang sebenarnya terjadi, sehingga merupakan pengungkapan fakta. Penelitian ini berusaha untuk mengungkapkan dan mengevaluasi sistem penjualan kredit peti botol pada PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur. Teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah teknik observasi, wawancara, dan kapustakaan.

Hasil dari penelitian ini dapat disimpulkan bahwa : (1) sistem penjualan kredit peti botol sudah sesuai dengan teori yang ada. (2) fungsi operasional merangkap sebagai fungsi pengiriman dan penagihan menunjukkan adanya pemisahan fungsi yang belum tepat. Untuk itu perlu adanya pemberian dalam pemisahan fungsi pada Sistem Penjualan Kredit Peti Botol pada PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur seperti melakukan pemisahan fungsi pengiriman dan penagihan untuk mengurangi kemungkinan terjadinya kecurangan oleh karyawan bagian tersebut.

Kata Kunci : Sistem, Penjualan Kredit

ABSTRACT

Falakh Untsa Isnaini, 2016. *Sistem Penjualan Kredit Peti Botol Pada PT. Sinar Sosro Kantor Penjualan Semarang Timur.* Ahli Madya Universitas Islam Sultan Agung. 61 Halaman.

This research was conducted at PT. Sinar Sosro Sales Office East Semarang. The purpose of the study is to examine the bottle crate sistem of credit sales at PT. Sinar Sosro East Semarang Sales Office and to find out what documents are used in credit sales of bottle crates PT. Sinar Sosro Sales Office East Semarang.

The method used in this study is descriptive method which means that the study is trying to express the real situation occur, so it is a disclosure of the facts. This research tries to transform and reveal and evaluate the bottle crate sistem of credit sales at PT. Sinar Sosro Sales Office East Semarang. Data collection techniques used in this study is observation, interview, and literature review.

The results of this study can be concluded that: (1) bottle crates credit sales sistem is in conformity with the existing theory. (2) doubles as a function of operational functions, shipping and billing shows that there has not been proper segregation of duties. To the need for improvement in the separation of functions on Bottle Container Sistems Credit Sales at PT. Sinar Sosro Sales Office East Semarang like to separate shipping and billing functions to reduce the possibility of fraud by employees of the section.

Keywords: *Sistem, Credit Sales*