

LAMPIRAN



LAMPIRAN

PEDOMAN WAWANCARA

I. Identitas Narasumber

Nama : (boleh tidak diisi)

Jenis Usaha :

Lama Usaha :

Lokasi Usaha :

II. Pertanyaan tentang usaha

1. Berapa lama bapak/ibu berbisnis dengan akad kerjasama mudharabah?
2. Apa yang menjadi daya tarik kerjasama akad mudharabah ?
3. Apa sajakan keuntungan yang diperoleh setelah memilih BTM sebagai lembaga partner bisnis?
 - Apakah bapak/ibu mendapatkan manfaat dengan akad kerjasama mudharabah?
 - Apa saja manfaatnya?
4. Mengapa lebih memilih menggunakan akad kerjasama mudharabah sebagai sumber modal untuk mengembangkan usaha ?
 - Apakah dengan mengambil akad kerjasama mudharabah dari BTM usaha menjadi berkembang?
5. Selain sebagai penyedia modal, apa sajakah peran dari BTM?
 - Adakah pelatihan/pembinaan yang diberikan oleh BTM?
 - Apakah pelatihan/pembinaan tersebut dapat membantu memperluas jaringan bisnis?

6. Faktor-faktor apa sajakah yang mendukung kesuksesan usaha melalui produk akad kerjasama mudharabah?
7. Bagaimana kemajuan usaha bapak/ibu, apakah menjadi lebih baik atau merosot?
8. Bagaimana perbandingan usaha bapak/ibu dari sebelum dan sesudah menggunakan akad kerjasama mudharabah?

