

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING.....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
ABSTRAKSI	v
ABSTRACT	vi
INTISARI	vii
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Kegunaan Penelitian	6
BAB II KAJIAN PUSTAKA	
2.1 Landasan teori	8
2.1.1 Kinerja UKM	8

2.1.2	Orientasi pelanggan.....	9
2.1.3	Keinovasian produk	12
2.1.4	Keunggulan produk.....	16
2.2	Hubungan Antar Variabel	19
2.2.1	Pengaruh orientasi pelanggan terhadap keunggulan produk	19
2.2.2	Pengaruh keinovasian produk terhadap keunggulan produk	20
2.2.3	Pengaruh orientasi pelanggan terhadap kinerja UKM	21
2.2.4	Pengaruh keinovasian produk terhadap kinerja UKM	22
2.2.5	Pengaruh keunggulan produk terhadap kinerja UKM	22
2.3	Kerangka pemikiran teoritis.....	23

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Jenis Penelitian.....	25
3.2	Populasi dan Sampel	25
3.3	Jenis dan sumber data.....	26
3.4	Metode Pengumpulan Data	26
3.5	Definisi Operasional Variabel dan pengukuran variabel	27
3.6	Metode Analisis Data	28
3.6.1	Analisis Statistik Deskriptif	28
3.6.2	Uji instrumen.....	28
3.6.3	Uji asumsi klasik	29
3.6.4	Analisis metode path analysis	31

3.6.5 Pengujian hipotesis	32
3.6.6 Uji sobel test.....	33
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Deskripsi Obyek Penelitian.....	35
4.1.1 Karakteristik Responden.....	35
4.1.2 Uji Instrumen	37
4.1.3 Analisis Deskriptif Variabel	39
4.2 Uji asumsi klasik	43
4.3 Metode path analysis.....	46
4.2.1 Persamaan regresi	46
4.2.2 Pengujian hipotesis	47
4.2.3 Uji kelayakan model	49
4.2.4 Uji sobel test	51
4.4 Pembahasan.....	55
4.3.1 Pengaruh orientasi pelanggan terhadap keunggulan produk	55
4.3.2 Pengaruh keinovasian produk terhadap keunggulan produk	56
4.3.3 Pengaruh orientasi pelanggan terhadap kinerja UKM	57
4.3.4 Pengaruh keinovasian produk terhadap kinerja UKM	58
4.3.5 Pengaruh keunggulan produk terhadap kinerja UKM	60
4.3.6 Pengaruh langsung dan tidak langsung	61

BAB V PENUTUP

5.1	Kesimpulan	63
5.2	Implikasi manajerial.....	64
5.3	Keterbatasan dan agenda penelitian mendatang	65

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

No.		Halaman
1.1	Data penjualan UKM Konveksi Terbesar di Kota Kudus	3
3.1	Definisi operasional variabel	27
4.1	Tingkat pengambilan sampel	35
4.2	Karakteristik responden	36
4.3	Uji validitas indikator variabel penelitian	38
4.4	Uji reliabilitas	39
4.5	Tanggapan responden tentang orientasi pelanggan.....	40
4.6	Tanggapan responden tentang keinovasian produk	41
4.7	Tanggapan responden tentang keunggulan produk.....	42
4.8	Tanggapan responden tentang kinerja UKM	43
4.9	Uji normalitas data	44
4.10	Uji multikolinieritas	44
4.11	Uji heteroskedastisitas	45
4.12	Rangkuman hasil persamaan regresi	46
4.13	Rangkuman Uji F test	50
4.14	Rangkuman hasil koefisien determinasi.....	51

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
2.1 Kerangka pemikiran teoritis.....	24
4.1 Hasil mediasi orientasi pelanggan terhadap kinerja UKM melalui keunggulan produk.....	52
4.2 Hasil mediasi keinovasian produk terhadap kinerja UKM melalui keunggulan produk.....	53