

LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian**KUESIONER PENELITIAN**

Kepada Yth :

Bapak/Ibu/Saudara/i

Konsumen Super Penyet

Di Kudus

Assalamualaikum Wr.Wb,

Sehubungan dengan penelitian yang saya lakukan dalam rangka memenuhi persyaratan memperoleh gelar Sarjana Strata Satu (S-1) pada Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang. Saya mengharapkan kesediaan waktu dari Bapak/Ibu/Saudara/i untuk mengisi kuesioner yang telah terlampir. Adapun kuesioner dalam penelitian ini adalah mengenai pengaruh *Relationship Marketing* terhadap loyalitas konsumen melalui kepuasan konsumen di Super Penyet Kudus.

Saya mengharapkan agar jawaban yang Anda berikan sesuai dengan pendapat Anda mengenai rumah makan Super Penyet. Berdasarkan kode etik penelitian yang ada, saya menjamin kerahasiaan identitas responden dan hasil kuesioner tersebut.

Atas kesediaan Bapak/Ibu/Saudara/i untuk meluangkan waktunya dalam berpartisipasi mengisi kuesioner ini, saya ucapkan terima kasih.

Wassalamualaikum Wr.Wb

Kudus, 17 Januari 2018

Penulis

Ravi

A. IDENTITAS RESPONDEN (*Berilah tanda X pada pilihan Anda*)

1. Nama/Inisial :
2. Jenis Kelamin : 1. Pria 2. Wanita
3. Usia :
4. Berapa kali Anda berkunjung ke Super Penyet Kudus :
 1. 1 kali 3. 3 kali
 2. 2 kali 4. Lebih dari 3 kali

B. PETUNJUK PENGISIAN KUESIONER

1. Isilah tanda (X) disetiap pilihan Anda.
2. Keterangan Jawaban dan Skor :
 - a. STS : Sangat Tidak Setuju (1)
 - b. TS : Tidak Setuju (2)
 - c. N : Netral (3)
 - d. S : Setuju (4)
 - e. SS : Sangat Setuju (5)

KUESIONER

1. KOMUNIKASI

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Super Penyet sangat komunikatif dengan pelanggan					
2.	Karyawan di Super Penyet sangat santun dalam komunikasi					
3.	Super Penyet memberikan informasi yang baik dan mudah dimengerti kepada konsumen mengenai menu-menu makanan yang telah disediakan					
Bagaimana bentuk komunikasi anda terhadap Super Penyet?						

2. KOMITMEN

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Super Penyet memenuhi kebutuhan konsumennya					
2.	Super Penyet segera menanggapi apabila konsumen menyampaikan keluhannya					
3.	Super Penyet memperhatikan hubungan dengan para konsumen dengan baik agar bisa membuat konsumen datang kembali ke Super Penyet Kudus					
Bagaimana bentuk komitmen anda terhadap Super Penyet?						

3. KEPERCAYAAN

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Saya percaya atas menu-menu dan layanan yang telah dipersiapkan oleh Super Penyet					
2.	Super Penyet merupakan rumah makan yang aman dan nyaman serta memiliki reputasi yang bagus sebagai salah satu rumah makan di Kudus					
3.	Saya merasa Super Penyet memberikan manfaat dan menyajikan makanan yang halal					
Bagaimana bentuk kepercayaan anda terhadap Super Penyet?						

4. EMPATI

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Super Penyet memperhatikan kebutuhan dan keinginan saya sebagai konsumennya.					
2.	Super Penyet menjaga kepuasan konsumen					
3.	Apabila saya mempunyai masukan atau keluhan terhadap Super Penyet, Super Penyet akan menerima masukan dan keluhan saya dengan baik.					
Bagaimana bentuk Empati anda terhadap Super Penyet?						

5. KEPUASAN KONSUMEN

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Super Penyet dapat memenuhi kebutuhan konsumen					
2.	Saya sangat puas dengan pelayanan dan menu-menu yang ada di Super Penyet					
3.	Saya sangat senang bisa menjadi konsumen di Super Penyet					
Bagaimana bentuk kepuasan anda terhadap Super Penyet?						

6. LOYALITAS KONSUMEN

No.	PERNYATAAN	STS	TS	N	S	SS
1.	Saya akan melakukan pembelian ulang ke Super Penyet					
2.	Saya tidak tertarik untuk berkunjung ke rumah makan lain dan akan melakukan pembelian ulang secara terus menerus di Super Penyet					
3.	Saya akan memberikan rekomendasi terhadap teman-teman dan kerabat dekat untuk datang ke Super Penyet					
Bagaimana loyalitas yang anda tunjukkan kepada super penyet?						

Lampiran 3. Hasil Olah Data

Statistik Deskriptif Komunikasi

Statistik Deskriptif Responden Komitmen

Statistik Deskriptif Responden Kepercayaan

Indikator	Indeks										Jumlah	Rata-rata		
	SS		S		N		TS		STS					
	F	FS	F	FS	F	FS	F	FS	F	FS				
Keyakinan konsumen terhadap suatu produk/jasa dari perusahaan	45	225	53	212	2	6	0	0	0	0	443	4,43		
Keamanan, kenyamanan serta reputasi yang dimiliki produk/jasa tersebut	45	225	52	208	2	6	1	2	0	0	441	4,41		
Manfaat yang dimiliki produk/jasa tersebut	40	200	60	240	0	0	0	0	0	0	440	4,40		
Nilai rata-rata											4,41			

Statistik Deskriptif Responden Empati

Indikator	Indeks										Jumlah	Rata-rata		
	SS		S		N		TS		STS					
	F	FS	F	FS	F	FS	F	FS	F	FS				
Perusahaan memperhatikan kebutuhan dan keinginan konsumennya	40	200	53	212	2	6	5	10	0	0	428	4,28		
Perusahaan berusaha menjaga perasaan konsumennya	41	205	54	216	1	3	4	8	0	0	432	4,32		
Perusahaan dalam melakukan kinerjanya juga melihat dari sudut pandang konsumen	38	190	58	232	1	3	3	6	0	0	431	4,31		
Nilai rata-rata											4,30			

Statistik Deskriptif Responden kepuasan Konsumen

Statistik Deskriptif Responden loyalitas Konsument

Uji Validitas

Hasil Uji Analisis Faktor

Variabel	Item	R-hitung	R-Tabel	Keterangan
Komunikasi	1	0,470	0,194	Valid
	2	0,358		
	3	0,447		
Komitmen	1	0,816	0,194	Valid
	2	0,825		
	3	0,725		
Kepercayaan	1	0,786	0,194	Valid
	2	0,781		
	3	0,781		
Empati	1	0,814	0,194	Valid
	2	0,787		
	3	0,697		
Kepuasan konsumen	1	0,838	0,194	Valid
	2	0,781		
	3	0,730		
Loyalitas Konsumen	1	0,840	0,194	Valid
	2	0,736		
	3	0,736		

Uji Reliabilitas

Hasil Uji Reliabilitas

Variabel	Cronbach	Kriteria
Komunikasi	0,746	Reliabel
Komitmen	0,773	Reliabel
Kepercayaan	0,727	Reliabel
Empati	0,716	Reliabel
Kepuasan konsumen	0,715	Reliabel
Loyalitas Konsumen	0,705	Reliabel

Uji Normalitas

Uji Normalitas

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Unstandardized Residual	Unstandardized Residual
N		100	100
Normal Parameters ^{a,b}	Mean	,0000000	,0000000
	Std. Deviation	,86835430	,64370930
Most Extreme Differences	Absolute	,087	,073
	Positive	,069	,073
	Negative	-,087	-,046
Kolmogorov-Smirnov Z		,874	,729
Asymp. Sig. (2-tailed)		,430	,662

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

Uji Multikolinearitas

Uji Multikolinieritas (model 1)

Model	Collinearity Statistics	
	Tolerance	VIF
1 komunikasi	,446	2,241
Komitmen	,485	2,061
kepercayaan	,383	2,609
Empati	,415	2,411

a. Dependent Variable: kepuasan konsumen

Uji Multikolinieritas (model 2)

Model	Collinearity Statistics	
	Tolerance	VIF
1 Komunikasi	,493	2,027
Komitmen	,496	2,018
Kepercayaan	,423	2,364
Empati	,719	1,391
kepuasan konsumen	,664	1,507

a. Dependent Variable: loyalitas konsumen

Uji Heteroskedastisitas

Uji Heteroskedastisitas (model 1)

Model	Coefficients ^a			T	Sig.
	B	Unstandardized Coefficients	Standardized Coefficients		
		Beta			
1 (Constant)	,064	,173		,373	,71
Komunikasi	-,004	,009	-,064	-,423	,673
Komitmen	-,005	,013	-,058	-,396	,693
Kepercayaan	,021	,014	,249	1,521	,13'2
Empati	-,006	,01	-,089	-,563	,575

a. Dependent Variable: absres1

Uji Heteroskedastisitas (model 2)

Model	Coefficients ^a			T	Sig.
	B	Unstandardized Coefficients	Standardized Coefficients		
		Beta			
1 (Constant)	,612	,09		1,796	,076
Komunikasi	-,007	,004	-,247	-1,769	,08
Komitmen	,002	,005	,06	,432	,667
Kepercayaan	,004	,005	,107	,706	,482
Empati	,001	,006	,011	,094	,926
kepuasan konsumen	-,01	,005	-,218	-1,812	,073

a. Dependent Variable: absres2

Analisis Regresi Linier Berganda

Analisis Regresi Linier Berganda (model 1)

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	T	Sig.
	B	Std. Error			
1 (Constant)	3,33	1,063		3,133	,002
Komunikasi	,126	,058	,173	2,166	,033
Komitmen	,176	,079	,171	2,231	,028
Kepercayaan	,180	,086	,181	2,101	,038
Empati	,330	,060	,452	5,468	,000

a. Dependent Variable: kepuasan konsumen

Analisis Regresi Linier Berganda (model 2)

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	T	Sig.
	B	Std. Error			
1 (Constant)	,379	1,012		,375	,709
Komunikasi	,302	,041	,478	7,312	,000
Komitmen	,165	,058	,185	2,84	,006
Kepercayaan	,283	,061	,329	4,659	,000
Empati	,174	,063	,15	2,766	,007
kepuasan konsumen	,139	,062	,127	2,254	,027

a. Dependent Variable: loyalitas konsumen

Koefisien Determinasi

Koefisien Determinasi (model 1)

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	,855 ^a	,730	,719	,88645

a. Predictors: (Constant), empati, komitmen, komunikasi, kepercayaan

b. Dependent Variable: kepuasan konsumen

Koefisien Determinasi (model 2)

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	,896 ^a	,802	,792	,66061

a. Predictors: (Constant), kepuasan konsumen, komitmen, komunikasi, kepercayaan, empati

b. Dependent Variable: loyalitas konsumen

Uji F (Uji Model)

Uji model (Model 1)

ANOVA^b

Model		Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	202,260	4	50,565	64,349	,000 ^a
	Residual	74,650	95	,786		
	Total	276,910	99			

a. Predictors: (Constant), empati, komitmen, komunikasi, kepercayaan

b. Dependent Variable: kepuasan konsumen

Uji model (Model 2)

ANOVA^b

Model		Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	166,338	5	33,268	76,232	,000 ^a
	Residual	41,022	94	,436		
	Total	207,360	99			

a. Predictors: (Constant), kepuasan konsumen, komitmen, komunikasi, kepercayaan, empati

b. Dependent Variable: loyalitas konsumen

Uji Hipotesis

Uji Signifikan Parameter Individual (model 1)

Model	Coefficients ^a				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	T	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	3,330	1,063		3,133	,002
Komunikasi	,126	,058	,173	2,166	,033
Komitmen	,176	,079	,171	2,231	,028
Kepercayaan	,180	,086	,181	2,101	,038
Empati	,330	,060	,452	5,468	,000

a. Dependent Variable: kepuasan konsumen

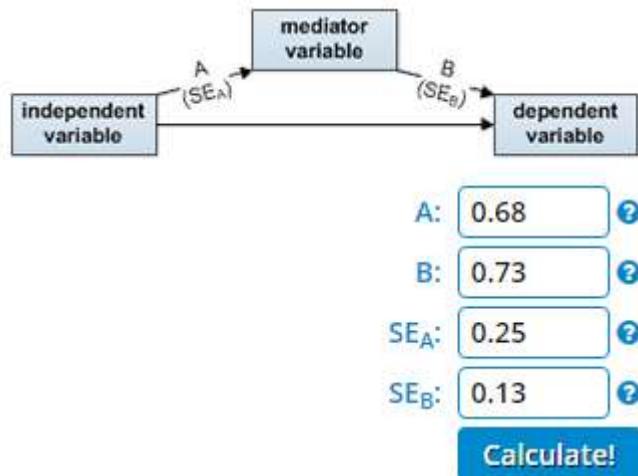
Uji Signifikan Parameter Individual (model 2)

Model	Coefficients ^a				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	T	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	,379	1,012		,375	,709
Komunikasi	,302	,041	,478	7,312	,000
Komitmen	,165	,058	,185	2,84	,006
Kepercayaan	,283	,061	,329	4,659	,000
Empati	,174	,063	,15	2,766	,007
kepuasan konsumen	,139	,062	,127	2,254	,027

a. Dependent Variable: loyalitas konsumen

Uji Sobel (Uji path)

Pengaruh kepuasan konsumen dalam Memediasi komunikasi terhadap loyalitas

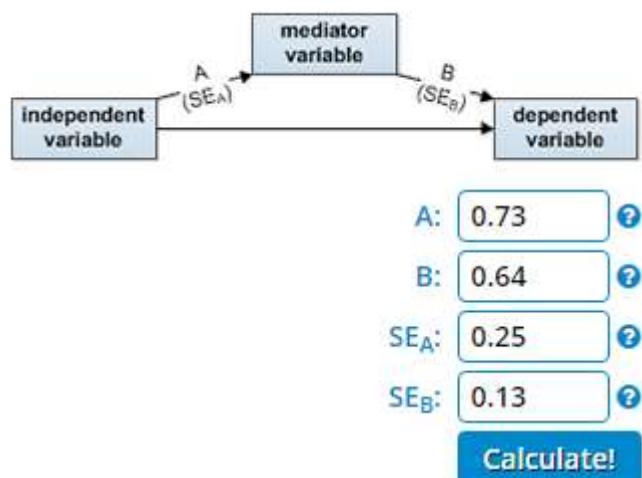


Sobel test statistic: 2.44794098

One-tailed probability: 0.00718376

Two-tailed probability: 0.01436752

Pengaruh kepuasan kosumen dalam Memediasi komitmen terhadap kepuasan konsumen

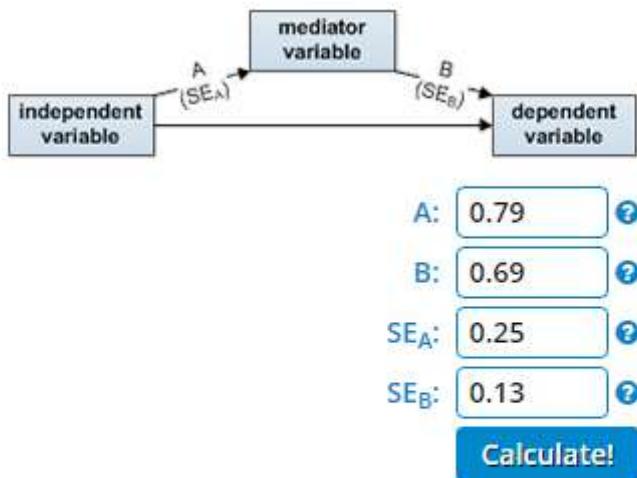


Sobel test statistic: 2.51146465

One-tailed probability: 0.00601157

Two-tailed probability: 0.01202313

Pengaruh kepuasan konsumen dalam Memediasi kepercayaan terhadap loyalitas konsumen

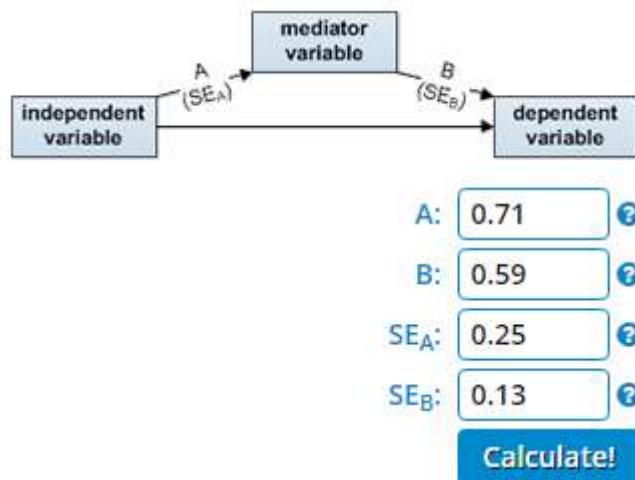


Sobel test statistic: 2.71521726

One-tailed probability: 0.00331162

Two-tailed probability: 0.00662323

Pengaruh kepuasan konsumen dalam Memediasi empati terhadap kepuasan konsumen



Sobel test statistic: 2.40748955

One-tailed probability: 0.00803131

Two-tailed probability: 0.01606262