STRATEGI CUSTOMER RELATIONS PT PELABUHAN INDONESIA III (PERSERO) CABANG TANJUNG EMAS SEMARANG DALAM MENCIPTAKAN CUSTOMER LOYALTY

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Menyelesaikan Program Sarjana (S1) Pada Prodi Ilmu Komunikasi Universitas Islam Sultan Agung



Penyusun

RIVCA YULIA SHOFA

31001500332

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS BAHASA DAN ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS ISLAM SULTAN AGUNG

SEMARANG

2019

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Rivca Yulia Shofa

NIM : 31001500332

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi yang saya susun dengan judul:

Strategi Customer Relations PT Pelabuhan Indonesia III (Persero) Cabang

Tanjung Emas Semarang dalam Menciptakan Customer Loyalty

Adalah benar-benar hasil karya saya sendiri dan bukan merupakan plagiat dari skripsi orang lain. Apabila kemudian hari pernyataan saya tidak benar, maka saya bersedia menerima sanksi akademis yang berlaku (dicabut predikat kelulusan dan gelar sarjananya).

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, untuk dapat dipergunakan bilamana diperlukan.

Semarang, 16 Juli 2019 Yang Tertanda,

Rivca Yulia Shofa NIM. 31001500332

HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

Judul Skripsi : Strategi Customer Relations PT Pelabuhan Indonesia

III (Persero) Cabang Tanjung Emas Semarang dalam

Menciptakan Customer Loyalty

Nama Penyusun

: Rivca Yulia Shofa

NIM

: 31001500332

Program Studi

: Ilmu Komunikasi

Dinyatakan sah sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan Strata 1

Dekan

artono, SS, MPd

Semarang, 24 Juli 2019

Sekretaris Falyultas,

Dian Markaeni K, S.Sos, M.Si

Dosen Pembimbing:

1. Made Dwi Adnjani, S.Sos, M.Si

2. Dian Marhaeni K, S.Sos, M.Si

April 1

HALAMAN PENGESAHAN UJIAN SKRIPSI

Judul Skripsi : Strategi Customer Relations PT Pelabuhan Indonesia III

(Persero) Cabang Tanjung Emas Semarang dalam

Menciptakan Customer Loyalty

Nama Penyusun : Rivca Yulia Shofa

NIM : 31

: 31001500332

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Dinyatakan sah sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan Pendidikan

Strata 1.

Semarang, 24 Juli 2019

Sekretaris Fakultas,

Tono, SS, MPd Dian Marhaeni K, S.Sos, M.Si

Dosen Penguji:

1. Urip Mulyadi, S.I.Kom, M.I.Kom

2. Dian Marhaeni K, S.Sos, M.Si (

3. Made Dwi Adnjani, S.Sos, M.Si

A Mrs.

(

PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Rivca Yulia Shofa

NIM : 31001500332

Program

Studi

: Ilmu Komunikasi

Fakultas : Bahasa dan Ilmu Komunikasi

Alamat Asal : Ds. Pakisputih, Kec. Kedungwuni, Kab. Pekalongan

No. HP / Email

: 085786912273/rivcayulia@gmail.com

Dengan ini menyerahkan karya ilmiah berupa Tugas Akhir/Skripsi/Tesis/Disertasi* dengan judul :

"STRATEGI CUSTOMER RELATIONS PT PELABUHAN INDONESIA III (PERSERO) CABANG TANJUNG EMAS SEMARANG DALAM MENCIPTAKAN CUSTOMER LOYALTY'

dan menyetujuinya menjadi hak milik Universitas Islam Sultan Agung serta memberikan Hak Bebas Royalti Non-ekslusif untuk disimpan, dialihmediakan, dikelola dalam pangkalan data, dan dipublikasikannya di internet atau media lain untuk kepentingan akademis selama tetap mencantumkan nama penulis sebagai pemilik Hak Cipta.

Pernyataan ini saya buat dengan sungguh-sungguh. Apabila dikemudian hari terbukti ada pelanggaran Hak Cipta/Plagiarisme dalam karya ilmiah ini, maka segala bentuk tuntutan hukum yang timbul akan saya tanggung secara pribadi tanpa melibatkan pihak Universitas Islam Sultan Agung.

Semarang, 16 Juli 2019 Yang menyatakan,

Rivca Yulia Shofa

^{*}Coret yang tidak perlu

MOTTO

ليس اليتم الذي قد مات والده بل اليتم يتم العلم والأدب

Anak yatim bukanlah orang yang ayahnya telah meninggal, melainkan orang yang tidak mempunyai ilmu dan adab.

HALAMAN PERSEMBAHAN

Skripsi ini ku persembahkan teruntuk:

Allah SWT yang senantiasa mencurahkan rahmat kepada setiap hambaNya

Kedua orang tua dan keluarga terkasih yang selalu mengiringi perjalananku dengan doa dan ketulusan cinta

Pendukung setia yang menemani dari awal hingga akhir di masa-masa mahasiswa

Sahabat-sahabatku yang membantu dan sudi mendengarkan keluh kesahku

Dan semua pihak yang memberikan segala bentuk dukungan dalam

menyelesaikan tugas skripsiku.

KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya yang telah memberikan bayak kesempatan, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul "Strategi *Customer Relations* PT Pelabuhan Indonesia III (Persero) Cabang Tanjung Emas Semarang dalam Menciptakan *Customer Loyalty*" dengan baik. Adapun maksud dari penelitian skripsi ini disusun guna melengkapi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan kuliah bagi mahasiswa Fakultas Bahasa dan Ilmu Komunikasi, Program Studi Ilmu Komunikasi.

Dalam penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari dukungan, semangat, serta bimbingan dari berbagai pihak, baik bersifat moril maupun materil, oleh karena itu, kami ingin menyampaikan ucapan terima kasih antara lain kepada :

- Bapak Hartono, S.S., M.Pd., sebagai Dekan Fakultas Bahasa dan Ilmu Komunikasi, yang memfasilitasi dengan kebijakan-kebijakannya.
- 2. Bapak Mubarok, M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi.
- 3. Ibu Made Dwi Adnjani, M.Si, M.I.Kom, selaku Dosen Pembimbing pertama, atas bimbingan dan arahannya hingga tersusunnya skripsi ini.
- 4. Ibu Dian Marhaeni, M.Si, selaku Dosen Pembimbing kedua, atas bimbingan dan arahannya hingga tersusunnya skripsi ini.
- 5. Semua pihak yang tidak tersebutkan namanya satu persatu.

хi

Penyusunan skripsi ini disusun dengan sebaik-baiknya, namun masih terdapat

kekurangan, oleh karena itu saran dan kritik yang sifatnya membangun dari semua

pihak sangat diharapkan, tidak lupa harapan kami semoga skripsi ini dapat

bermanfaat bagi pembaca serta dapat menambah ilmu pengetahuan bagi kami.

Semarang, 27 Juni 2019

Rivca Yulia Shofa