

**ANALISIS PENGARUH PENJUALAN ADAPTIF  
TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUALAN  
(Studi Kasus Pada Tenaga Penjualan (Salesman) PT. Sun Star Motor  
Mitsubishi Semarang)**

**Skripsi  
Untuk memenuhi sebagian persyaratan  
Mencapai derajat Sarjana S1**

**Program Studi Manajemen**



**Disusun Oleh:**

*Titus Pradana Putra*

**Nim : 30401612446**

**UNIVERSITAS ISLAM SULTAN AGUNG  
FAKULTAS EKONOMI PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
SEMARANG  
2019**

Halaman Pengesahan  
Skripsi

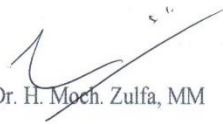
**ANALISIS PENGARUH PENJUALAN ADAPTIF  
TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUALAN**  
(Studi Kasus Pada Tenaga Penjualan (Salesman) PT. Sun Star Motor  
Mitsubishi Semarang)

Disusun Oleh:  
Titus Pradana Putra  
Nim : 30401612446

Telah disetujui oleh pembimbing dan selanjutnya  
dapat diajukan dihadapan sidang panitia ujian skripsi  
program studi Manajemen Fakultas Ekonomi  
Universitas Islam Sultan Agung Semarang

Semarang, 11 Maret 2019

Pembimbing

  
Dr. H. Moch. Zulfah, MM

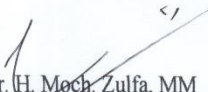
**ANALISIS PENGARUH PENJUALAN ADAPTIF  
TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUALAN**  
(Studi Kasus Pada Tenaga Penjualan (Salesman) PT. Sun Star Motor  
Mitsubishi Semarang)

Disusun Oleh:  
**Titus Pradana Putra**  
Nim : 30401612446

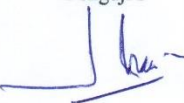
Telah dipertahankan di depan penguji  
Pada tanggal 18 maret 2019

**Susunan Dewan Penguji**

Pembimbing

  
Dr. H. Moch. Zulfa, MM  
NIK.210486011

Penguji I

  
Dr. H. Asyhari, SE., MM  
NIK.210491022

Penguji II

  
Tri Wikaningrum, SE., M.Si  
NIK.210499047

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
Untuk memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi  
Tanggal Maret 2019

Ketua Program Studi Manajemen

  
Ardian Adhima, SE., MM  
NIK.210499042

### PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Titus Pradana Putra


Nim :30401612446

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul: “**ANALISIS PENGARUH PENJUALAN ADAPTIF TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUALAN (Studi Kasus Pada Tenaga Penjualan (Salesman) PT. Sun Star Motor Mitsubishi Semarang)**” dan diajukan untuk diuji tanggal Maret 2019, adalah hasil karya saya.

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara mengambil atau meniru kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah olah sebagai tulisan saya sendiri, dan atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Saya bersedia menarik skripsi yang saya ajukan, apabila terbukti bahwa saya melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain yang seolah olah tulisan saya sendiri. Saya juga bersedia bila gelar dan ijazah yang diberikan oleh Universitas dibatalkan.

Semarang, Maret 2019  
Dosen Pembimbing

  
Dr. H. Moch. Zulfah, MM  
NIK.210486011

Yang Memberi Pernyataan

  
Titus Pradana Putra  
NIM.30401612446

## **MOTTO DAN PERSEMBAHAN**

Motto :

*“ cara terbaik untuk memprediksi masa depan adalah menciptakannya ”*

*Skripsi ini dipersembahkan untuk :*

Bapak, Ibu, kakak adik serta segenap keluarga besarku.  
Sahabat dan teman-temanku.  
Almamaterku yang ku banggakan.

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT karena rahmat dan karunianya penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul : **“ANALISIS PENGARUH PENJUALAN ADAPTIF TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUALAN (Studi Kasus Pada Tenaga Penjualan (Salesman) PT. Sun Star Motor Mitsubishi Semarang)”**, dengan baik dan lancar. Skripsi ini merupakan mata kuliah wajib yang harus ditempuh dalam rangka menyelesaikan pendidikan kesarjanaan Strata 1 di Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang. Pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih yang sedalam-dalamnya atas dukungan, bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak selama penyusunan skripsi ini. Oleh sebab itu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ibu Olivia Fachrunnisa, S.E., M.Si., Ph.D selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang.
2. Bapak Ardian Adhitma, SE., MM selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang.
3. Bapak, Dr. H. Moch. Zulfa, MM, selaku dosen pembimbing yang dengan ketulusan hati dan kesabarannya telah membimbing penulis dan memberikan masukan dalam penyusunan skripsi ini.
4. Segenap Dosen Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan yang berguna bagi penulis.

5. Keluarga tercinta, Ayah saya Totok Subagyo dan Ibu saya Ninik Helyati yang telah banyak berkorban baik yang bersifat materi maupun non materi selama saya di perguruan tinggi hingga akhir skripsi ini selesai.
6. Wuri Herdiyana, yang telah memotivasi dan membantu dalam segala hal.
7. Pihak PT. Sun Star Motor Semarang yang telah bersedia menerima dengan ramah serta mempermudah prosedur dalam melaksanakan penelitian.
8. Sahabat-sahabat saya, Dzaki, Rindang, Kiki, dan semuanya yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Serta teman teman saya yang selalu memberi semangat untk menyelesaikan skripsi ini.

Alhamdulillah akhirnya skripsi ini dapat terselesaikan. Walaupun masih banyak kekurangan dalam skripsi ini, saya berharap di kemudian hari dapat berguna bagi para pembaca serta dapat berfungsi sebagai tambahan referensi bagi penelitian yang akan datang. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi perkembangan penguasaan ilmu manajemen di Fakultas Ekonomi Universitas Islam Sultan Agung Semarang.

Terima kasih  
Semarang, 11 Maret 2018

Titus Pradana Putra  
NIM. 30401612446