

LAMPIRAN

Kuisisioner

Nama : Wahyu Prayitno
Usia : 54
Pekerjaan : Manager SA Press

Internal Factor Analysis Summary (IFAS)

Matriks IFAS merupakan matriks yang didapatkan dari perumusan faktor internal berupa kekuatan dan kelemahan percetakan sultan agung press. Berikut merupakan cara-cara yang digunakan dalam penentuan faktor strategi internal (IFAS) menurut (David, 2009) :

1. Susun kekuatan dan kelemahan pada kolom 1.
2. Beri bobot pada kolom 2 dengan nilai 1,0 (sangat penting) hingga 0,0 (tidak penting)
3. Beri rating pada kolom 3, rating didasarkan dengan kuisioner kepada ahli. Skala yang digunakan adalah 4 *major strength* (sangat kuat), 3 adalah *minor strength* (kuat), 2 adalah *minor weakness* (lemah), 1 adalah *major weakness* (sangat lemah) yang didasarkan pengaruh faktor terhadap kondisi perusahaan yang bersangkutan.
4. Untuk memperoleh faktor pembobotan pada kolom 4 dengan mengalikan bobot (kolom 2) dengan rating (kolom 3)
5. Jumlah hasil dari faktor pembobotan pada kolom 4.

NO	Kekuatan	Bobot	Rating	Skor
1	Menggunakan bahan baku yang berkualitas	0,15	4	
2	Memiliki banyak jenis produk yang ditawarkan dan harga yang bersaing.	0,12	3	
3	SA Press lebih diuntungkan karena unit-unit YBWSA diharuskan menggunakan jasa SAPress.	0,10	3	
4	Memiliki tenaga desainer yang handal dan mesin produksi digital	0,12	3	

5	Sistem perizinan yang diakui pemerintah	0,10	3	
6	Tempat strategis dan mudah diakses	0,12	3	
Kelemahan				
1	SAPress tidak berani mancari pelanggan selain dari lingkup YBWSA	0,05	1	
2	Tidak berani memberikan potongan harga (<i>Discount</i>)	0,07	2	
3	Promosi yang tidak maksimal di media massa, maupun dikegiatan – kegiatan tertentu.	0,10	1	
4	Kegiatan promosi hanya mengandalkan lewat mulut ke mulut.	0,03	2	
5	Tidak ada petunjuk arah tempat perusahaan.	0,04	2	
Total				

Eksternal Factor Analysis Summary (EFAS)

Matriks EFAS merupakan matriks yang didapatkan dari perumusan faktor eksternal berupa peluang dan ancaman percetakan sultan agung press. Berikut merupakan cara-cara yang digunakan dalam penentuan faktor strategi eksternal (EFAS) menurut (David, 2009) :

1. Susun peluang dan ancaman pada kolom 1.
2. Beri bobot pada kolom 2 dengan nilai 1,0 (sangat penting) hingga 0,0 (tidak penting)
3. Beri rating pada kolom 3, rating didasarkan dengan kuisioner kepada ahli. Skala yang digunakan adalah 4 *major strength* (sangat kuat), 3 adalah *minor strength* (kuat), 2 adalah *minor weakness* (lemah), 1 adalah *major weakness* (sangat lemah) yang didasarkan pengaruh faktor terhadap kondisi perusahaan yang bersangkutan.
4. Untuk memperoleh faktor pembobotan pada kolom 4 dengan mangalikan bobot (kolom 2) dengan rating (kolom 3)
5. Jumlah hasil dari faktor pembobotan pada kolom 4.

NO	Peluang	Bobot	Rating	Skor
1	Dengan adanya mahasiswa baru di Unissula setiap tahunnya menjadikan peluang bagi percetakan sultan agung press untuk meningkatkan volume pasar.	0,25	4	
2	Dengan adanya pasar selain di lingkup yayasan badan wakaf sultan agung menjadikan peluang bagi sapress. dengan kekuatan sapress seharusnya bisa menarik pasar tersebut.	0,27	4	
Ancaman				
1	Persaingan perusahaan sejenis sangat ketat	0,710	3	
2	Pesaing memiliki popularitas yang lebih tinggi sehingga lebih dikenal	0,07	2	
3	Pesaing menawarkan gerai yang lebih besar, nyaman, serta memiliki fasilitas yang memadai	0,15	2	
4	Pesaing menawarkan penawaran – penawaran menarik bagi pelanggan	0,16	3	
Total				

Matrik Perbandingan Berpasangan

Nama : Wahyu Prayitno
Usia : 54
Pekerjaan : Manager SA Press

Perbandingan berpasangan merupakan pemberian bobot masing – masing kriteria dan subkriteria berdasarkan dari skala tingkat kepentingan. Berikut tabel skala perbandingan berpasangan :

Tabel 1.1 Skala Perbandingan Berpasangan

Nilai Angka	Tingkat Preferensi
1	Sama penting
3	Sedikit lebih penting
5	Lebih penting
7	Sangat jelas lebih penting
9	Mutlak penting
2,4,6,8	Nilai tengah diantara dua nilai keputusan yang berdekatan

(Sumber : Saaty 1991)

A. Matrik perbandingan berpasangan antar kriteria

	S	W	O	T
S	1	5	1	3
W	1/5	1	1/5	1/3
O	1	5	1	5
T	1/5	3	1/5	1

Keterangan :

- S = Strength
W = Weakness
O = Opportunity
T = Threats

B. Matrik Perbandingan Berpasangan Sub Kriteria *Strength* (S)

<i>Strength</i>	S1	S2	S3	S4	S5	S6
S1	1	3	1	1	3	3
S2	1/3	1	1/3	1/3	3	1
S3	1	3	1	1	3	3
S4	1	3	1	1	3	1
S5	1/3	1/3	1/3	1/3	1	1/3
S6	1/3	1	1/3	1	3	1

Keterangan :

1. Menggunakan bahan baku yang berkualitas
2. Memiliki banyak jenis produk yang ditawarkan dan harga yang bersaing
3. SAPress lebih diuntungkan karena unit-unit YBWSA diharuskan menggunakan jasa SAPress.
4. Memiliki tenaga desainer yang handal dan mesin produksi digital.
5. Sistem perizinan yang sudah diakui pemerintah.
6. Tempat strategis dan mudah diakses.

C. Matrik Perbandingan Berpasangan Sub Kriteria *Weakness* (W)

<i>Weakness</i>	W1	W2	W3	W4	W5
W1	1	1	1	1	1
W2	1	1	1/3	1/3	1
W3	1	3	1	3	3
W4	1	3	1/3	1	3
W5	1	1	1/3	1/3	1

Keterangan :

1. Tidak berani mencari pelanggan selain di lingkup YBWSA
2. Tidak berani memberikan potongan harga (*Discount*)
3. Promosi yang tidak maksimal di media massa, maupun dikegiatan – kegiatan tertentu.
4. Kegiatan promosi hanya mengandalkan lewat mulut ke mulut.

5. Tidak ada petunjuk arah tempat perusahaan.

D. Matrik Perbandingan Berpasangan Sub Kriteria *Opportunity* (O)

<i>Opportunity</i>	O1	O2
O1	1	1/5
O2	5	1

Keterangan :

1. Dengan adanya mahasiswa baru di Unissula setiap tahunnya menjadikan peluang bagi percetakan sultan agung press untuk meningkatkan volume pasar.
2. Dengan adanya pasar selain di lingkup YBWSA menjadikan peluang bagi SAPress. Dengan kekuatan SAPress seharusnya bisa menarik pasar tersebut..

E. Matrik Perbandingan Berpasangan Sub Kriteria *Threats* (T)

<i>Threats</i>	T1	T2	T3	T4
T1	1	1	3	1
T2	1	1	3	3
T3	1/3	1/3	1	1
T4	1	1/3	1	1

Keterangan :

1. Persaingan perusahaan sejenis sangat ketat
2. Perusahaan pesaing memiliki popularitas yang lebih tinggi sehingga lebih dikenal
3. Pesaing menawarkan gerai yang lebih besar, nyaman, serta memiliki fasilitas yang memadai
4. Pesaing menawarkan penawaran – penawaran menarik bagi pelanggan.

Contact Person

085741184440
(Yulian Ainun Najib)

Nama : Walyu Prayitno
Usia : 54
Pekerjaan : Manager SA Press

Bobot alternatif strategi

Tingkat kepentingan untuk masing - masing strategi diperoleh dengan cara pengisian kuisioner oleh *expert*, guna mengetahui tingkat kepentingan dari masing – masing kriteria penilaian terhadap alternatif strategi. Penilaian menggunakan skala perbedaan semantis (*semantic differentian scale*) merupakan pengukuran yang menggunakan skala penilaian tujuh butir yang menyatakan secara verbal dua kutub penilaian yang ekstrem. Dua kutub ekstrem yang dinyatakan dalam metode ini adalah kuat – lemah, baik – buruk, modern – kuno, dan lain – lain (Indriantoro, 2002). Berikut skala penilaian menggunakan skala perbedaan semantis (*semantic differentian scale*) :

Tabel 1.1 Skala Perbedaan Semantis

Skala	keterangan
1	Sangat lemah
2	Cukup lemah
3	Lemah
4	Netral
5	Cukup kuat
6	Kuat
7	Sangat kuat

(Sumber : Indriantoro 2002)

Berikut penilaian alternatif strategi pemasaran percetakan SAPress dengan membandingkan tingkat kepentingan sub kriteria dari masing – masing kriteria terhadap alternatif strategi :

Tabel 1 2 Tingkat Kepentingan Alternatif

NO	Kriteria	Sub Kriteria	Tingkat kepentingan			
			SO	WO	ST	WT
1	<i>Strength (S)</i>	S1	6	3	6	3
		S2	6	3	6	5
		S3	6	3	5	3
		S4	5	3	6	3
		S5	3	3	3	3
		S6	3	6	3	3
2	<i>Weakness (W)</i>	W1	3	5	5	7
		W2	3	5	3	7
		W3	5	7	3	7
		W4	3	7	3	6
		W5	3	3	3	5
3	<i>Opportunity (O)</i>	O1	6	5	6	3
		O2	6	6	7	7
4	<i>Threats (T)</i>	T1	3	5	6	7
		T2	5	6	7	7
		T3	5	5	5	6
		T4	3	3	7	6

Contact Person

085741184440
(Yulian Ainun Najib)

KEGIATAN ASISTENSI TAHAP I

(Pra Seminar Proposal)

Nama Mahasiswa : Yulian Ainun .N Pembimbing 1 : Ir. Hj. Eli Mas'idah .MT.
 Judul TA : Peranuan strategi pembangunan
 pemasaran perusahaan dengan menggunakan analisis SWOT dan AHM.

No	Tanggal	Catatan	Paraf Dosen
1	25/7/2010	- Temuca nibley peneliti - Kurasai dasar dasar uga	J.
2	7/8/2010	- Temu di Tambak - Pengembangan Konsep	J.
3	14/8/2010	Team Pelajaran !!	J
4	28/8/2010	Dapat projek + jadwal penelitian Konsistensi dan pembangun	J
5	30/8/2010	aca juga seminar	J

KEGIATAN ASISTENSI TAHAP I

(Pra Seminar Proposal)

Nama Mahasiswa : Yulian Airun.N Pembimbing 1 : IR. HJ. ELI MAS'IOAH, MT
Judul TA : Penentuan strategi Pembimbing 2 : AKHMAD SYAKHRONI, ST, MM
Pemasaran perusahaan dengan menggunakan Analisis SWOT dan AHP.

No	Tanggal	Catatan	Paraf Dosen
	31/ 08/18	- Uraikan belahan diputus kaji	R
	3/ 09/18	- dilanjuti ke Bab 1 dan Bab 2 - Bab 2 tentang hrs paling mendekat - Santri masih jurnal bat draft masih project	R



DAFTAR HADIR PESERTA SEMINAR PROPOSAL TA

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Tanggal : 07 September 2018

No	Nama	NIM	Tanda Tangan
1.	Flamet Widodo	31601400975	
2.	Tectona Fariz I	31601400979	
3.	M. Nastain	31601400992	
4.	Novian Tri Juwandi	31601400953	
5.	Reza Aulia Faera	31601400959	
6.	Putra	31601400955	
7.	M. Ilham Bericus S.	31601400944	
8.	Muhammad Amri H.	30301509139	
9.	M. Slavuet Salwafo	31601501136	
10.	Nofida	31601400951	
11.	Moch Iqfan Cesarianto	31601400929	
12.	Ridy Darmawan A	31601400961	
13.	Rinal	31601400957	
14.	Shofy on	31601400971	

NB. Peserta seminar minimal 10 orang

Semarang, 07 September 2018

Ketua Tim Penilai,

Hj. Novi Marlyana, S.T., M.T.

NIDN 00-1511-7601



LEMBAR REVISI SEMINAR PROPOSAL TUGAS AKHIR

Berdasarkan Rapat Tim Penilai Seminar Tugas Akhir

Hari : Jum'at
Tanggal : 07 September 2018
Tempat : R.202

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Bidang Minat : Teknik Industri
Judul TA' : Penetuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan
Analisis SWOT Dan AHP

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1.	Batasi responder pada metode SWOT dan AHP	<i>Ace Okuny</i>
2.	Hilangkan batasan masalah no.2	<i>25/1/2019</i>
3.	Pelajari lagi tgs struktur hierarki cek hal 6.	

Semarang, 07 September 2018

Penilai 1,

Hj. Novi Marlyana, S.T., M.T.
NIDN 00-1511-7601

FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI

Universitas Islam Sultan Agung (UNISSULA)
KEGIATAN ASISTENSI TAHAP II



(Pra seminar kemajuan)

Nama Mahasiswa : Yulian Ainun N Pembimbing 1 : Ir. Hj. Eli Mas'idah MT
 Judul TA : Penentuan strategi Pembimbing 2 : Akhmad Salachromi, ST, M.Eng.
 pemasaran perusahaan dengan
 menggunakan analisis SWOT dan AHP.

No	Tanggal	Catatan	Paraf Dosen
1	27/11/2018	Bulir 2 pelajaran di semester dan ditugaskan	J.P
2	16/12/2018	Wajipkan latihan keterampilan 1 - 1 2 - 2 3 - 3 4 - 4	J.P
3	14/1/2019	Thalasari di lihil dayi di lajur kereta	J.P
4	22/1/2019	lajut ram → Rerap studi	J.P
5	29/1/2019	bahan makanan	J.P

FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI

Universitas Islam Sultan Agung (UNISSULA)

KEGIATAN ASISTENSI TAHAP II



(Pra seminar kemajuan)

Nama Mahasiswa : Yulian Ainiun - N Pembimbing 1 : Ir. Hj. Eli Ras'ida, MT
 Judul TA : penentuan strategi Pembimbing 2 : Ahmad S-Sakroni, SS, MT. Eng
 permasaran perusahaan dengan menggunakan analisis SWOT dan AH.

No	Tanggal	Catatan	Paraf Dosen
	15 / 1 / 19	<ul style="list-style-type: none"> - Pengantar sejarahs diperintah by sj (max 1 halaman) - Banyak wibyid - Dikira ulang ntar kigk. pesan - Dihuni utk uk B1, 2, 3, 4 	R
	21 / 1 / 19	<ul style="list-style-type: none"> - Carihi sisihit uka fakultas (ganteng sayang lajpon) - jdii Parane vant docht melleh guruin pengasian 	R
	28 / 1 / 19	<p>Has seminar progresses</p>	R



**DAFTAR HADIR PESERTA
KEMAJUAN TUGAS AKHIR**

Nama : Yulian Ainun Najib
 NIM : 31601400988
 Tanggal : 07 Februari 2019

No	Nama	NIM	Tanda Tangan
1.	Wulan Safitri	31601401054	<i>Wulan S</i>
2.	Enizah Nur Annisa	31601400908	<i>[Signature]</i>
3.	Dwi Noviani	31601400903	<i>[Signature]</i>
4.	II. Janang Prabu A	31601400894	II "Prabu"
5.	A. Misbahul Munir	31601400871	<i>Misbahul Munir</i>
6.	Arga Wibisana.	31601400880	<i>Arga</i>
7.	Redi	31601400896	<i>Redi</i>
8.	W. Ilham bagers. S.	31601400894	<i>Ilham</i>
9.	Moch Irfan Ceraianto	31601400929	<i>Irfan</i>
10.	Nouian Tri Juwandi	31601400953	<i>Nouian</i>
11.	Angga Budi Prasetyo	31601400879	<i>Angga</i>
12.	NOVEC	31601400952	<i>Novet</i>
13.	Fariz Ahmad Wafi A.	31601400909	<i>Fariz</i>
14.	Mukhlis mubarok	31601400939	<i>Mukhlis</i>
15.	Irsyad Al-Amin	31601400918	<i>Irsyad</i>

Semarang, 07 Februari 2019
Ketua Tim Penilai,

Dr.Novi Marlyana, S.T., M.T.
NIP/NIDN.:00-1511-7601



LEMBAR REVISI SEMINAR
KEMAJUAN TUGAS AKHIR

Berdasarkan Rapat Tim Penilai Seminar Progres Report Tugas Akhir

Hari : Kamis
Tanggal : 07 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Bidang Minat : Teknik Industri
Judul TA : Penetuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1	Analisa persaingan tidak nya & perbaiki agar terlihat perbandingan dg yg lain	
2.	Analisa pasar => peluang yg dilihad lbh fokus ke arah hal "yg memerlukan cetak."	<i>Revi</i>
3	Apa art <u>Rating</u> , apa art <u>Babot</u> apa art <u>skor</u> .	<i>M</i>

Semarang, 07 Februari 2019

Pengisi 2.

Nurwidiana, ST, MT

NIP / NIK : 06-0402-7901



LEMBAR REVISI SEMINAR
KEMAJUAN TUGAS AKHIR

Berdasarkan Rapat Tim Penilai Seminar Progres Report Tugas Akhir

Hari : Kamis
Tanggal : 07 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Bidang Minat : Teknik Industri
Judul TA : Penetuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan
Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1.	Revisi abstrak	
2.	Perbandingan dg sesama penelitian	per
3.	Verifikasi / Schiap tulis SWOT dilihati Cogn	W 2 11/2019

Semarang, 07 Februari 2019

Pengawii 3

Wiwick Fatmawati, ST, M.Eng.

NIP / NIK : 06-2210-7401



LEMBAR REVISI SEMINAR
KEMAJUAN TUGAS AKHIR

Berdasarkan Rapat Tim Penilai Seminar Progres Report Tugas Akhir

Hari : Kamis
Tanggal : 07 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Julian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Bidang Minat : Teknik Industri
Judul TA : Penetuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1	Poin penulisan abstrak → cek.	
2.	Format penulisan ditulis dipertahui	
3.	Tabel & gambar disebutkan sumber datanya.	
4.	Data & penentuan rating penilaian kewenangan, gunaakan 3 skala atau 5 skala.	Acw/many 12/2 2019

Semarang, 07 Februari 2019

Pengaji 1.

Dr. Novi Marlyana, S.T., M.T.
NIP/NIDN : 00-1511-7601



LEMBAR REVISI dan TUGAS UJIAN SARJANA

Berdasarkan Rapat Tim Pengaji Ujian Sarjana

Hari : Rabu
Tanggal : 27 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Judul TA : Penentuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP (Studi Kasus Sultan Agung Press)

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1)	Cek lagi Bobot & Rating. ✓ Cari referensi & lokalka tulaj. ulang. Perhitungan CR saat $CI = 0$. ✓ Analisa kriteria strategi ?	<i>ACI 8/4/19</i>
2.		
3.		

NO.	TUGAS

Mengetahui,
Ketua Tim Pengaji

Dr. Novi Marlyana, S.T., MT
NIDN 00-1511-7601

Semarang, 27 Februari 2019
Pengaji,

Nurwidiana, ST, MT
NIDN 06-0402-7901



LEMBAR REVISI dan TUGAS UJIAN SARJANA

Berdasarkan Rapat Tim Pengaji Ujian Sarjana

Hari : Rabu
Tanggal : 27 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Judul TA : Penentuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP (Studi Kasus Sultan Agung Press)

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1.	Nal 47 - 48, aspek2 yg namanya diperbaiki. Strategi kreatif dg relevansi dengan munene.	ACC
2.	Rekomendasi detail ? ✓	WR
3.	Dafarmana penentuan bbd & ralih ✓ dg argumenan .	b/2019 7
4.	Abstrak .	

NO.	TUGAS
5.	Draftn Draftn

Mengetahui,
Ketua Tim Pengaji

Dr. Novi Marlyana, S.T., MT
NIDN 00-1511-7601

Semarang, 27 Februari 2019

Pengaji

Wiwiek Fatmawati, ST, M.Eng
NIDN 06-2210-7401



LEMBAR REVISI dan TUGAS UJIAN SARJANA

Berdasarkan Rapat Tim Pengaji Ujian Sarjana

Hari : Rabu
Tanggal : 27 Februari 2019
Tempat : R.Seminar

Memutuskan bahwa mahasiswa :

Nama : Yulian Ainun Najib
NIM : 31601400988
Judul TA : Penentuan Strategi Pemasaran Perusahaan Dengan Menggunakan Analisis SWOT Dan AHP (Studi Kasus Sultan Agung Press)

wajib melakukan perbaikan seperti tercantum dibawah ini:

NO.	REVISI	BATAS REVISI
1.	Perbaiki gambar 1.1. → ditunjuk pada penjelasan → grafik diperbaiki	
2.	Perbaiki bab 2. → Beri analisa dari tajuk dan postaka → sumber ref. (jurnal/prodidi)	
3.	Bbrp gambar → beri no. gbr &	Ace Maulif
4.	Perbaiki kesimpulan §.	1/3 2019
5.	Daftr postaka dari tajuk dan postaka §	

NO.	TUGAS
1.	Tajuk ukuran referensi terkait matematika

Mengetahui,
Ketua Tim Pengaji

Dr. Novi Marlyana, S.T., MT
NIDN 00-1511-7601

Semarang, 27 Februari 2019
Pengaji,

Dr. Novi Marlyana, S.T., MT
NIDN 00-1511-7601