

ABSTRAK

Jokyto Gym merupakan salah satu tempat *fitness* yang berada di daerah Semarang dan sekaligus menjual alat-alat kebugaran dengan sistem penjualan yang masih konvensional sehingga membutuhkan sistem informasi penjualan berbasis web agar dapat memasarkan produk kebugaran secara global dan pelanggan dapat melakukan transaksi pemesanan produk secara *realtime*. Mengingat dalam pembangunan sistem manajemen penjualan ini cukup kompleks maka dibutuhkan metode pengembangan sistem yang efisien. Dengan metode *ICONIX Process* dapat mengoptimalkan perancangan manajemen penjualan alat kebugaran pada Jokyto Gym Semarang, dimana *ICONIX Process* mempunyai kelebihan seperti adanya *Robustness Diagram* sebagai penghubung antara analisis dan perancangan yang tidak dimiliki oleh metode lainnya seperti RUP yang sangat luas dan XP yang sangat sederhana sehingga memudahkan penemuan *Class diagram* dalam manajemen penjualan alat kebugaran di Jokyto Gym Semarang. Dengan menerapkan metode *ICONIX Process* pada perancangan sistem manajemen penjualan alat kebugaran mampu menjawab kebutuhan analisis dan perancangan *web* sehingga menghasilkan sebuah sistem informasi yang sesuai dengan kebutuhan dan keinginan pemilik/client serta pada tahap akhir Jokyto Gym dapat memasarkan produk alat kebugaran secara global dan pelanggan dapat melakukan transaksi pembelian produk secara *realtime*.

Keyword : Jokyto Gym, Sistem Informasi Manajemen, *ICONIX Process*

ABSTRACT

Jokyto Gym was one of the fitness places that located in Semarang and all at once sell fitness equipment with conventional sales system thus requiring web based sales information system in order to market fitness product globally and customer can make booking transaction product in *realtime*. Considering in construction sales management system rather complex then it was needed the efficient system development method. By *ICONIX* process method could optimize designing sales management of fitness equipment at Jokyto Gym Semarang, where *ICONIX* has advantages. Such as *Robustness*. Diagram as mediator between analysis and design that was not owned by any other method such as very board RUP and very simple XP thus facilitated the discovery diagram *Class* in sales fitness equipment management at Jokyto Gym Semarang. By applying *ICONIX* process method in designing equipment fitness sales management system, it could respond the analysis need and web design to produce an information system that suit with the needs and the desire of the owner/client. In addition, at the final stage of Jokyto Gym could market the fitness requirement product in global and the customer could make product sell transaction in realtime

Keyword: Jokyto Gym, management information system, *ICONIX Process*