

DAFTAR ISI

SKRIPSI.....	1
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iii
ABSTRAKSI	v
ABSTRACT	vi
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	6
1.3 Tujuan Penelitian	7
1.4 Manfaat Penelitian	8
BAB II KAJIAN PUSTAKA	10
2.1. Landasan Teori.....	10
2.1.1. Loyalitas Pelanggan	10
2.1.2. <i>Customer Relationship Management (CRM)</i>	13
2.1.3. <i>Brand Image</i>	15
2.1.4. Kepuasan Pasien.....	18
2.2. Hubungan Antar Variabel.....	20
2.2.1. Pengaruh CRM terhadap Kepuasan Pasien.....	20
2.2.2. Pengaruh Brand Image terhadap Kepuasan Pasien.....	21
2.2.3. Pengaruh CRM Terhadap Loyalitas pasien	22
2.2.4. Pengaruh Brand Image Terhadap Loyalitas Pasien	23
2.2.5. Pengaruh Kepuasan Pasien Terhadap Loyalitas Pasien.....	24
2.3. Kerangka Berpikir	26
BAB III METODE PENELITIAN.....	27
3.1 Jenis Penelitian	27
3.2 Populasi dan Sampel	27
3.3 Metode Pengumpulan Data	29
3.4 Jenis dan Sumber Data	30
3.5 Definisi dan Pengukuran Variabel	31
3.6 Metode Analisis Data	32
3.6.1 Analisis Deskriptif Variabel.....	32
3.6.2 Uji Instrumen	32
3.6.3 Uji Asumsi Klasik.....	33
3.6.4 <i>Path Analysis atau Analisis Jalur</i>	35
3.6.5 Pengujian Hipotesis.....	36
3.6.6 Uji Sobel Test.....	38
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	39
4.1 Deskripsi Obyek Penelitian	39

4.1.1. Gambaran Umum Responden	39
Pria	39
Wanita	39

DAFTAR TABEL

No.	Halaman
1.1 Data pasien rawat inap per ruang	4
3.1 Definisi operasional variabel	30
4.1 Jenis kelamin responden	38
4.2 Umur responden	39
4.3 Tingkat pendidikan responden	39
4.4 Agama responden.....	40
4.5 Pendapatan/bulan responden.....	41
4.6 Lokasi tempat tinggal.....	41
4.7 Uji validitas	42
4.8 Uji reliabilitas.....	43
4.9 Rentang skala variabel penelitian.....	44
4.10 Tanggapan responden tentang CRM.....	44
4.11 Tanggapan responden tentang brand image.....	46
4.12 Tanggapan responden tentang kepuasan pasien.....	47
4.13 Tanggapan responden tentang loyalitas pasien.....	48
4.14 Uji normalitas data	50
4.15 Uji heteroskeastisitas (glejser)	51
4.17 Persamaan regresi model 1.....	52
4.18 Persamaan regresi model 2.....	53
4.19 Uji koefisien determinasi	56

DAFTAR GAMBAR

Halaman

2.1 Kerangka berpikir 26

4.1 Efek mediasi CRM terhadap loyalitas pasien melalui kepuasan pasien
58

4.2 Efek mediasi brand image terhadap loyalitas pasien melalui kepuasan
59

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Penelitian

Pada era globalisasi, persaingan bisnis jasa rumah sakit begitu tajam, salah satunya adalah Rumah Sakit Islam. Persaingan yang semakin ketat menuntut rumah sakit harus mampu menerapkan strategi untuk selalu memanjakan pasien dengan memberikan pelayanan terbaik. Strategi tersebut diantaranya kemampuan rumah sakit Islam dalam mengenali situasi lingkungan sekitar yang terus berubah serta berusaha mengevaluasi permasalahan yang dihadapi agar tetap unggul dalam bersaing.

Salah satu perubahan yang dilakukan oleh Rumah Sakit agar tetap unggul dalam bersaing yaitu memberikan layanan dengan konsep Islam yang menerapkan bimbingan rohani yang merupakan bagian dari dakwah Islam. Kelebihan dalam Rumah sakit Islam dalam melakukan pengobatan lebih mengedepankan metode psikoterapi religius dengan tujuan untuk mengubah keimannya untuk membantu proses kesembuhan bagi pasien. Petugas Rumah Sakit Islam bertugas memberi bantuan kepada pasien berupa bimbingan rohani Islam dan pemberian doa yang pastinya akan membuat hasil yang luas biasa.

Kelebihan-kelebihan Rumah Sakit Islam dengan pendekatan bimbingan rohani melalui pemberian doa akan membuat pasien merasakan ketenangan pikiran dan perasaan yang stabil. Hal inilah tentu akan mendorong sistem syaraf bekerja secara baik, sirkulasi darah menjadi teratur, kerja sistem jaringan dalam